

営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」、
ITreview Grid Award 2023 Springにて「High Performer」を2部門で受賞！
「シンプルで使いやすい！」の声多数で高評価を獲得


株式会社ジーニー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:工藤 智昭、以下ジーニー)は、IT製品レビュープラットフォーム「ITreview」において、満足度、認知度ともに優れた製品であると評価され、「ITreview Grid Award 2023 Spring」のSFA部門、CRM部門で「High Performer」を受賞しました。



■「ITreview Grid Award」について

ITreview Grid Award では、集まったレビューデータをマッピングしたITreview Grid(ITレビュー グリッド)をもとに、同一カテゴリの中で満足度と認知度の双方が優れた製品を「Leader」に、満足度が優れた製品を「High Performer」として表彰、バッジを発行しています。

今回は、当社の営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」がITreview Grid Award 2023 Springにおいて顧客満足度の優れた製品に贈られる「High Performer」をSFA部門、CRM部門の2部門にて受賞することができました。2022年3月までに掲載されたレビューの集計結果をもとに選ばれ、使いやすさや費用対効果の高さに対する好評価のコメントが多く寄せられました。




GENIEE SFA/CRM serviced by ちきゅうの良いポイント

★★★★★

SFAツールとして重要な、顧客管理、リードや商談状況の把握など、営業活動を数値化するにあたり、必要な機能が十分備えられています。無料トライアルもあるため、初めてSFAを利用する企業であっても導入の敷居が低いです。

業種 情報通信・インターネット 職種 宣伝・マーケティング 従業員規模 1000人以上



★★★★★

GENIEE SFA/CRM serviced by ちきゅうの良いポイント

- ・シンプルで使いやすく条件設定や変更も容易でKGI、KPI管理を一目で行える。
- ・大手SFAと同じような機能が実現できる一方でライセンス料のコストパフォーマンスが高く導入ハードルが低い

業種 電気・電子機器 業種 営業・販売・サービス職 従業員規模 100-300人未満

■GENIEE SFA/CRMについて

顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型の国産SFA/CRMです。純国産ツールのため日本のビジネスシーンに合わせたシンプルな機能で、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成などを容易に行うことができます。定着率99%の実績があり、ベンチャー企業から大手企業まで、幅広いお客様に高い営業改善環境を提供しています。

URL: <https://chikyu.net/>

▼「GENIEE SFA/CRM」資料ダウンロードはこちら

<https://chikyu.net/request/>

■お問い合わせ先

株式会社ジーニー SFA/CRM事業本部

担当: 石幡のぞ美

TEL: 03-5909-8187

Mail: mkt@geniee.co.jp

■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という2つのPurpose(企業の存在意義)のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

■会社概要

社名: 株式会社ジーニー

代表者: 代表取締役社長 工藤 智昭

本社: 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立: 2010年4月

資本金: 1,549百万円(連結、2022年3月末現在)

従業員数: 346名(連結、2022年3月末現在)

海外拠点: 米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア、タイ

事業内容: 広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL: <https://geniee.co.jp/>

<本件に関する報道関係のお問い合わせ先>

株式会社ジーニー 広報担当

TEL: 03-5909-8177 Mail: pr@geniee.co.jp

