

## ジーニーがAI×Marketingテーマのイベントへ登壇

～AIとマーケティングに精通した26社が2日にわたり活用ノウハウを公開～

株式会社ジーニー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:工藤智昭、以下ジーニー)SFA/CRM事業本部は、2023年8月29日(火)、30日(水)に開催されるオンラインイベント「AI×Marketing ChatGPT/生成系AIが作る「自動化」の先へ」(主催:エキサイト株式会社)に登壇します。



### ■イベント詳細

AI技術の発展は、コンテンツマーケティングの領域に革新をもたらし、これまでの常識を塗り替えつつあります。BtoB企業は、高品質で情報量豊富なコンテンツを提供することが求められており、その要請に対してAIの助けを借りることが日常的になってきています。

しかし、AIの活用方法や導入にあたっての難点、注意すべき事項について、具体的な答えを見つけるのは容易ではありません。これらの課題を抱えている企業も多いのではないのでしょうか。

そこで、本ウェビナーではAIの活用によるコンテンツ生成の最新トレンドと、各社が実践しているAIを用いたコンテンツ生成の成功事例を基にその具体的な活用法をご紹介します。

- ・日時:2023年8月29日(火)、30日(水) 10:00～16:30
- ・開催形式:ウェビナー
- ・参加費:無料
- ・参加方法:[こちらからお申し込みください](https://www.fangrowth.biz/20230829_30?marketing_source=geniee)
- ・主催:エキサイト株式会社
- ・URL:[https://www.fangrowth.biz/20230829\\_30?marketing\\_source=geniee](https://www.fangrowth.biz/20230829_30?marketing_source=geniee)

## ■ジーニー登壇セッション

日時:8月30日(水) 10:55~11:35

タイトル:マーケとセールスの連携とデータ活用

登壇者:

・水谷しょうへい

株式会社ジーニー

GENIEE SFA/CRM事業本部

マーケティング部 マーケティングセクションチーフ

## ■「GENIEE SFA/CRM」について

顧客管理・商談管理・データ分析機能等が一体となったクラウド型の国産SFA/CRMです。純国産ツールのため日本のビジネスシーンに合わせたシンプルな機能で、ツール導入・運用の専門家がいなくても項目設定・レポート作成などを容易に行うことができます。定着率99%の実績があり、ベンチャー企業から大手企業まで、幅広いお客様に高い営業改善環境をご提供しております。

サービスサイトURL:<https://chikyu.net/>

▼「GENIEE SFA/CRM」資料ダウンロードはこちら

<https://chikyu.net/request/>

## ■お問い合わせ先

株式会社ジーニー

SFA/CRM事業本部

担当:石幡

TEL:03-5909-8187

Mail:[mkt@geniee.co.jp](mailto:mkt@geniee.co.jp)

## ■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という2つのPurpose(企業の存在意義)のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

## ■会社概要

社名:株式会社ジーニー

代表者:代表取締役社長 工藤 智昭

本社:東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立:2010年4月

資本金:1,549百万円(連結、2023年3月末現在)

従業員数:566名(連結、2023年3月末現在)

海外拠点:米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア、タイ

事業内容:広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL:<https://geniee.co.jp/>

＜本件に関する報道関係のお問い合わせ先＞

株式会社ジーニー 広報担当

TEL:03-5909-8177 Mail:[pr@geniee.co.jp](mailto:pr@geniee.co.jp)