

「GENIEE SFA/CRM」が ITreview Grid Award 2023 Fallにて
2期連続2部門にて最高位「Leader」を受賞！
満足度/認知度ともに高評価を獲得

株式会社ジーニー(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:工藤 智昭、以下ジーニー)が開発・提供する営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」が、アイテッククラウド株式会社が運営するIT製品レビュープラットフォーム「ITreview」において、満足度、認知度ともに優れた製品であると評価され、「ITreview Grid Award 2023 Fall」のSFA部門、CRM部門で最高位の「Leader」に認定されました。



2期連続2部門最高位
「Leader」を受賞



SFA部門



CRM部門



GENIEE
SFA/CRM

■「ITreview Grid Award」とは

ユーザーから投稿されたレビューデータをマッピングしたITreview Grid (ITレビュー グリッド)をもとに、同一カテゴリの中で満足度と認知度の双方が優れた製品を「Leader」に、満足度が優れた製品を「High Performer」として表彰、バッジを発行しています。

これまで当社の営業管理ツール「GENIEE SFA/CRM」は過去4期連続で「High Performer」を受賞してきましたが、前回のITreview Grid Award 2023 Summerに続いてFallにおいても、満足度/認知度ともに高評価を獲得し最高位の「Leader」をSFA部門、CRM部門2部門で2期連続受賞しました。2023年9月までに掲載されたレビューの集計結果をもとに選ばれ、カスタマイズの柔軟性、シンプルで使いやすさに対する高評価のコメントが多く寄せられました。

詳細: https://www.itreview.jp/award/2023_Fall.html

■レビュー抜粋

ITreview

★★★★★

どのような課題解決に貢献しましたか?どのようなメリットが得られましたか?

解決できた課題・具体的な効果
・今までのエクセルプレッドシートの管理からの移行により、営業担当の入力の即時性や確実性が向上した。
また、ツール導入により、スマホでのアクセス性が向上した。

業種 広告・販促 職種 経営・経営企画職 従業員規模 50-100人未満

ITreview

★★★★★

GENIEE SFA/CRM serviced by ちきゅうの良いポイント

弊社の事業に合わせた使い方ができています。
1アカウントに対しての月額利用料がかなり安いにも関わらず、商談管理、人材データベースとしての使用、など様々な活用方法ができ、さらにワークフローを設定して複数人に飛ばしたりもできることで社内の業務フローの改善にも貢献していただいています。

業種 人材 職種 人事・教育職 従業員規模 20人未満

ITreview

★★★★★

GENIEE SFA/CRM serviced by ちきゅうの良いポイント

情報入力画面等のインターフェースが簡易であり、直感的に操作が可能な為、どの年代の営業担当にも受け入れられていることも特徴の一つと考えます。また、ワークフローの設定も可能な為、営業進捗の重要な部分では確実に上長の確認をとれるなどの関所の設定も可能であり重宝しています。

業種 自動車・自転車 職種 営業・販売・サービス職 従業員規模 1000人以上

現在「GENIEE SFA/CRM」をご利用中の方からのレビューを募集しております。
下記より製品へのご意見いただけますと幸いです。

<https://www.itreview.jp/products/chikyu/reviews#scroll>

■「GENIEE SFA/CRM」について

顧客管理・商談管理・データ分析機能が一体となったクラウド型純国産SFA/CRMです。シンプルで直感的な操作が特徴で、カスタマイズ性が高く、業種問わず自社にあった使い方が可能です。

一般的にSFAツールの課題として定着が難しい点が挙げられますが、シンプルで使いやすいUIと手厚いサポートにより、定着率99%の実績があります。

また開発力が高く、週10~15の機能アップデート/リリースを行っており、今後の拡張性やスピード感にもご期待いただけます。

<https://www.youtube.com/watch?v=vZBhMaHEI8g>

■「GENIEE SFA/CRM」の受賞カテゴリー

SFA部門: https://www.itreview.jp/award/2023_fall/sfa.html

CRM部門: https://www.itreview.jp/award/2023_fall/crm.html

■お問い合わせ先

株式会社ジーニー SFA/CRM事業本部

担当: 中島

TEL: 03-5909-8187

Mail: mkt@geniee.co.jp

■ジーニーについて

ジーニーは、「誰もがマーケティングで成功できる世界を創る」、「日本発の世界的なテクノロジー企業となり、日本とアジアに貢献する」という2つのPurpose(企業の存在意義)のもと、企業の収益拡大・生産性向上など様々な課題解決につながるソリューションを開発・提供するマーケティングテクノロジーカンパニーです。

■会社概要

社名: 株式会社ジーニー

代表者: 代表取締役社長 工藤 智昭

本社: 東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー5/6階

設立: 2010年4月

資本金: 1,549百万円(連結、2023年3月末現在)

従業員数: 566名(連結、2023年3月末現在)

海外拠点: 米国、インド、シンガポール、ベトナム、インドネシア

事業内容: 広告プラットフォーム事業、マーケティングSaaS事業、海外事業

URL: <https://geniee.co.jp/>

＜本件に関する報道関係のお問い合わせ先＞

株式会社ジーニー 広報担当

TEL : 03-5909-8177 Mail : pr@geniee.co.jp